

Il magazzino di via Brennero il sabato è preso d'assalto

## Il riuso ha fatto boom a causa della crisi

*Il titolare del Mercatino: «Qui venivano solo stranieri, ora vediamo tanti trentini»*

**BRUNO ZORZI**

Quando a Giorgio Tavernini, titolare del Mercatino, il magazzino del riuso che sta a Trento nord, chiediamo: ma la crisi voi l'avete vista? Lui fa mulinare la mano in aria e aggiunge: «Come no!». Nel senso che viene più gente a cercare tra le cose usate? «Guardi - afferma - in termini di fatturato c'è stato un lieve calo perché si spende meno, ma le persone che vengono qui sono sempre di più. Cercano, cercano. Vede qui, sulla targhetta di questi pantaloni? Qui c'è la data di quando ci hanno portato il capo e dopo sessanta giorni il cliente ha diritto ad uno sconto che va dal 10% al 50%. E tanta gente aspetta anche per risparmiare pochi euro». Sabato mattina. Dalle dieci in poi il numero delle persone aumenta e aumenta. Il magazzino è strapieno. Ieri c'era la festa del riuso che qualche persona in più può aver chiamato, ma di sabato il giro è sempre sul vorticoso. Giorgio salta di qui e di là come una trottola. Tratta e vende senza sosta. «Tra l'altro - dice mentre dà un consiglio ad un cliente straniero - qui la gente socializza. Qui ci si parla. Ho iniziato questa attività undici anni fa, e allora venivano quasi solo extracomunitari, un giorno ho detto ad uno straniero che continuava ad insistere per avere lo sconto: "Adesso non rompere più le b...". Lui mi ha guardato e mi ha detto: almeno tu mi parli». Del resto questo è un bazar e nei bazar si discute, ci si confronta. Comunque se gli stranieri sono tanti, altrettanto sono i trentini. «Sempre di più. Per forza, lo vedete anche voi no? Il potere d'acquisto degli stipendi si è dimezzato negli ultimi cinque anni e quindi si viene qui a cercare quello che altrimenti non ci si può comprare. Fino a qualche anno fa i trentini venivano qui, entravano circospetti e giravano per il magazzino un po' imbarazzati. Adesso le cose sono cambiate». E questo è evidente. Colpisce anche il fatto che la maggior parte delle persone girano nel settore del vestiario. «Se non ci fossero i vestiti sarebbe meglio chiu-



Il titolare Giorgio Tavernini e, a destra, due immagini del «Mercatino» di via Bolzano



dere - aggiunge Tavernini - Vanno sempre di più, mentre è in contrazione il mercato del mobile, anche se le occasioni ci sono eccome». Il fatto che moltissimi clienti del Mercatino vengano qui a cercare pantaloni, gonne, giacche, scarpe usati la dice lunga. «Sì - afferma il commerciante - È un segno che la crisi si fa sentire anche da noi. Attento però, qui viene anche gente che avrebbe i soldi per comprare tutto il capannone. Cercano cose strane, e si divertono a trattare». Anche voi notate un calo di clienti a fine mese? «C'è anche quello: i flussi maggiori li abbiamo nei giorni centrali del mese». È in crescita anche la gente che viene a portare gli oggetti da vendere? «No, lo faccio sempre circa mille fatture al mese. Però, quello sì, sempre più gente porta qui le cose anche perché vuole realizzare qualcosa. Alle sei e mezzo di questa mattina c'erano già persone qui fuori per prendere il posto per la consegna della merce». Lei ha iniziato questa attività per fare un affare o per motivazioni ideali? «Abbiamo un ruolo sociale, certo, e ambientale: pensi solo che il nostro lavoro, in Italia, permette di risparmiare qualcosa come 350 chilometri di Tir. Cifra che dà l'idea di quanto merce trattiamo. Io facevo l'operaio e, undici anni fa, ho deciso di buttarli in questa attività e ho preso in franchising il marchio Mercatino che è stato fondato anni fa da un veronese. Io ho cinque dipendenti, in tutta Italia il nostro gruppo ne occupa 1500». Fatturato? «Circa 500 mila euro all'anno. Spazi per questa attività, se ci fosse la voglia di fare, ce ne sarebbero molti. Qui a Trento c'è anche Mercatopoli in via Degasperri e un negozio che ha aperto qui in via Brennero». Ecco la merce. C'è davvero di tutto: da uno di quei «lunghe» che si usano per scaldare i tavolini dei bar all'aperto, tantissimi passeggini; dalle pianole ai libri. Cucine e camere da letto, fino alle statuette buddiste. «Prendo e vendo tutto quello che c'è in casa, tranne alimentari, farmaci e armi». Giorgio la cosa più strana che vi hanno portato? «Non posso dirlo» (ride).

**Ider Ambiente**  
formazione

**GRUPPO FIR**  
Il Gruppo di Roma

**Corso di formazione per una corretta compilazione dei formulari e del registro di carico e scarico dei rifiuti**

**Venerdì 2 Ottobre 2009 ore 14.30 - 18.00**  
Rovereto - DISTILLERIA MARZADRO (Via per Brancolino, 10 - Nogaredo)

**Programma**

- Registrazione dei partecipanti
- Il Registro di carico e scarico dei rifiuti ed i formulari: cenni normativi;
- Obblighi ed adempimenti: i soggetti tenuti alla compilazione;
- Pausa caffè - offerta dal Gruppo FIR;*
- Le modalità di compilazione e registrazione: casi concreti;
- La gestione con il software SO.GER.PRO: praticità e vantaggi: casi concreti.

Quota d'iscrizione: € 35,00 + IVA  
coord. bancarie: IT32X0801134270000010027109 - segue fattura

**Il corso è a numero chiuso, è indispensabile inviare la preiscrizione entro il 28 / 09 / 09 compilando il presente modulo, al n. di fax: 0464 942499**

**Ai partecipanti sarà rilasciato l'attestato di partecipazione**

**Segreteria organizzativa:** Chiara Malagnini, tel. : 335 7843484 - chiara.malagnini@fronline.it  
Milena Talli, tel. : 340 8670201 - milena.talli@fronline.it  
Rosanna Clari, tel. : 0464 942494 - info@fronline.it

IDER Ambiente e Formazione - Via Varini, 110 - 38068 Marco di Rovereto - tel. 0464 942494 - fax 0464 942499 - www.fronline.it - info@fronline.it

Nome partecipante \_\_\_\_\_

Ditta \_\_\_\_\_ Tel. \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_

Indirizzo \_\_\_\_\_

P.I. : \_\_\_\_\_ E-mail \_\_\_\_\_

**Realizzare un impianto fotovoltaico non è mai stato così conveniente!**

Non perdere l'occasione di realizzare un impianto fotovoltaico a prezzi mai visti prima. **ELETTROPIEMME** è la scelta giusta. Dall'esperienza che affonda le radici in 45 anni di impianti elettrici nascono le soluzioni del futuro firmate **ENSUN**, punto di riferimento per i **sistemi fotovoltaici**.

**Verifiche di fattibilità personalizzate**

**Assistenza ingegneristica**

**Impianti su misura e garantiti**

**Competenza ed esperienza nella gestione delle pratiche amministrative**

**Contattaci per un sopralluogo gratuito da parte di un nostro esperto**

**ENSUN**

**Elettropiemme Srl.**  
Via delle Crosare, 4 - 38121 Gardolo (TN)  
Tel. (+39) 0461 991935  
fotovoltaico@elettropiemme.it  
www.elettropiemme.it

**Per la pubblicità su questo quotidiano:**

Publiadige filiale di Trento - Via Missioni Africane, 17  
☎ **0461 986280-290** - [www.publiadige.it](http://www.publiadige.it)